

氏名 高野 克三 (たかのかつみ)

居住地：東京都



職業：経営コンサルタント

支援可能な専門性

1. マーケティング
市場・競合分析、ターゲット設定等
2. 新商品の販路構築
販売先、商品の提案方法等
3. 店舗・通信販売
販売店舗運営、通信販売運営等

私が貢献できること

〇一般メーカーでの営業職及びマーケティング・商品企画開発での20年間勤務と、ブルーベリー生産者として栽培から商品企画・販路開拓まで全て実務としての経験をもとに、地域からの訴求についてアドバイスできればと思います。

実務経験

■ 職歴

レインボー薬品(株) 営業部、企画開発室次長
(株)ケアアドマカバリーカンパニー取締役、代表取締役

■ 保有資格

6次産業中央サポートセンター企画統括マネージャー
6次産業化中央サポートセンター コーディネーター 兼 プランナー
農山漁村発イノベーション中央サポートセンター コーディネーター 兼 プランナー
中小企業診断士(経営革新等認定支援機関)、HACCP伝道師

■ 得意分野の実務経験・支援実績の概要・成果

年月日	地域	農林水産物	専門分野	概要・成果
2019.9~ 2019.11	京都府	農業	販路開拓支援	京都府八幡市のネギ生産者である株式会社野井農園の新規販路開拓支援 ・商談にむけて自社の特徴を整理して、何が強みとなりお客様にメリットを与えることができるのを明確にした。商談会に向けてFCPシートの作成を通して、商品の価格設定、商談資料の準備、販売促進物の準備、取引後の社内体制整備を行った。 ・商談の方法について準備した資料を用いて、順序良くわかりやすく行えるようにアドバイスを行った。商談会及び個別の商談を行い、新規に販路を開拓することができた。